|  |
| --- |
| FICHA PARA LLENADO DE CONVOCATORIa (ventanilla abierta). |
| nombre de la convocatoria | Nodos para la Competitividad |
| estado | Postulaciones abiertas. |
| descripción  | ¿Estás interesado en participar colaborativamente con otras Pymes para mejorar la competitividad de tus servicios o productos y acceder a cadenas de exportación?Conoce este programa, que busca incorporar las capacidades y conocimientos necesarios para acceder, directa o indirectamente a mercados internacionales, a través de asesoría experta y asistencias técnicas focalizadas en la agregación de nuevos conocimientos, técnicas y prácticas productivas, administrativas y comerciales. |
| Beneficiario  | Empresas. |
| Alcance(nacional o regional) | Nacional.  |
| Cofinanciamiento | Hasta 40 millones de pesos. |
| Fecha y hora de recepción de postulaciones | Disponible todo el año. |
| Beneficiario | * Beneficiarios: Grupo de Pymes (personas naturales o jurídicas) que sean contribuyentes del impuesto de Primera Categoría de la Ley de Impuesto a la Renta, con ventas entre 2.400 y 100.000 UF. También podrán ser beneficiarios (excepcionalmente) personas naturales o jurídicas que sean contribuyentes del impuesto de Primera Categoría de la Ley de Impuesto a la Renta, con ventas inferiores a 2.400.
 |
| FINANCIAMIENTO | * Monto: hasta el 90% del costo total del proyecto, con un tope de $40.000.000.- (cuarenta millones de pesos).
* El 10% restante deberá ser cofinanciado por el grupo de Beneficiarios, dividido en partes iguales.
* Eventualmente, podrá haber un aporte de un Asociado/a, que corresponde al 10% del costo total del proyecto.
 |
| RESULTADOS ESPERADOS | * Apoyar el acceso y el uso de información de mercado, relevante para el proceso de exportación.
* Transferir técnicas y prácticas productivas para la adecuación de la oferta a los requerimientos de la demanda.
* Apoyar procesos de mejora de la gestión productiva y administrativa de la empresa.
* Proveer de los conocimientos y requerimientos para implementar procesos de comercialización hacia y en los mercados de destino.
 |
| CALENDARIO | Postulación – N/A.Evaluación – N/A.Notificación Resultados – N/A. |
| Contacto | Fono central: 600 586 8000Mail: contacto@corfo.cl |
| Pasos a seguir | * Descarga y lee el Reglamento del Programa.
* Esta convocatoria es de carácter asociativo, por lo que debes dirigirte a una de las oficinas de los Agentes Operadores Intermediarios de CORFO **(ver aquí)** y solicita orientación sobre el programa, conformación del grupo de empresas interesadas en desarrollar un proyecto Nodo y del proceso de postulación.
* Los Agentes Operadores Intermediarios orientarán al grupo conformado en el llenado del formulario de postulación y te indicarán los antecedentes legales y técnicos a presentar.
* Finalmente, la postulación en línea será realizada por el Agente Operador Intermediario.
 |
| Documentos a presentar | Los antecedentes requeridos se detallan en el numeral 4.2.5 del Manual de Operaciones, según tipo de empresa. |
| Bases y descargables | * Datos Empresas Participantes NODOS
* Res. N°XX Reglamento
* ANEXO N°1: FORMULARIO DE POSTULACIÓN – ETAPA DE DIAGNÓSTICO
* ANEXO N°2: FORMULARIO DE POSTULACIÓN – ETAPA DE DESARROLLO
* ANEXO N°3: DECLARACIÓN DE ELEGIBILIDAD Y DOCUMENTOS AL EFECTO
* ANEXO N°4: CARTA DE COMPROMISO APORTE ASOCIADO
* ANEXO N°5: CARTA DE CONOCIMIENTO Y ACEPTACIÓN DE CONDICIONES
* ANEXO N°6: EVALUACIÓN SERVICIO DE LA ENTIDAD CONSULTORA
* ANEXO N°7: ENCUESTA DE LÍNEA BASE A BENEFICIARIOS
* ANEXO N°8: INFORME TÉCNICO-FINANCIERO MENSUAL
* ANEXO N°9: FORMATO INFORME FINAL
* ANEXO N°10: INFORME DE PERTINENCIA DE PROYECTOS NODOS
* ANEXO N°11: REPORTE DE DIAGNÓSTICO POR EMPRESA
* Sistematización Datos Encuesta NODOS Línea de Base
* Sistematización Datos Encuesta NODOS Encuesta de Resultados
* Manual de Operaciones Programas Nodos
* Instructivo de Compras para Licitaciones
 |
| Criterios de evaluación | La evaluación será con una nota de 1 a 10, según estos criterios:Diagnóstico:* Aptitud del grupo de empresas (30%).
* Plan de Actividades (30%).
* Propuesta económica (15%).
* Justificación Estratégica (25%).

Desarrollo:* Plan de Actividades (35%).
* Propuesta económica (15%).
* Resultados esperados (30%).
* Justificación Estratégica (20%).
 |