

# Brochure Bases “Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento”

Subgerencia Financiamiento Temprano



Gobierno  
de Chile



# LA SITUACIÓN ACTUAL



**Mejorar la calidad y cantidad de postulaciones**

# **Reduciendo barreras administrativas**

**Con bases y formularios más sencillos.**



Lograr un impacto nacional

# Con base estratégica regional

Innovando desde las regiones con apoyo del Startup Journey



Aprovechar aprendizajes de Semilla Corfo

# Mejorando experiencia de postulación

Rescatando las mejores prácticas y cambios.

Lanzamiento de instrumento

# “PROGRAMA REGIONAL DE APOYO AL EMPRENDIMIENTO”

Nuevas consideraciones, restricciones y bases de postulación.

Subgerencia de Financiamiento Temprano



Gobierno  
de Chile



**¿QUE BUSCAMOS?**



**Emprendedores(as) que desarrollen proyectos con**

**Alto potencial de  
crecimiento y  
escalabilidad**

**Partiendo con un foco regional, pero con mirada a futuro nacional y global.**





Los proyectos que postulen deben estar alineados al

# Objetivo del programa y foco de la Región

Establecidos al momento de la postulación.



Estos proyectos deben tener la capacidad de

# Escalar nacionalmente y presentar innovación

Con respecto a lo actual, al menos, en el país.



**¿QUE ESPERAMOS DE LOS PROYECTOS?**



El proyecto deberá formalizarse y lograr

# Ventas iniciales y crecientes

Una vez resulte ganador del subsidio y en un tiempo determinado.



El emprendimiento deberá conseguir

# Más clientes o usuarios

Fruto de la ejecución del proyecto



**Se espera que el emprendimiento pueda**

# **Validar su proyecto**

**Que le permita acceder a más financiamiento posteriormente.**



Los proyectos deberán ejecutar actividades de

# Vinculación con el medio

En la forma de charlas, talleres, demo days, entre otros.




**¿EN QUÉ CONSISTE?**





**Subsidio no reembolsable de**  
**\$15, \$20 o \$25 millones**

**El beneficiario elegirá uno y aportará al menos 25% del costo total del proyecto**



Por ejemplo, si solicito \$25 millones debo aportar

**Al menos \$8.333.333**

El cual deberá ser totalmente pecuniario.



Los proyectos deberán ejecutarse en un plazo

**Entre 9 a 12 meses**

Pudiendo extender su duración a 14 meses.



Los proyectos ganadores deberán adquirir un

# Mentor de las redes de CORFO

Para la ejecución de su proyecto, destinando al menos \$500.000 para ello.



**¿QUÉ EVALUAMOS?**

**BASADOS EN LA METODOLOGÍA NABC**



Los proyectos deben abordar claramente una

# Necesidad de mercado

Identificando a su cliente, problema que resuelve y tamaño de ese mercado.



Se deberá detallar en qué consiste la

# Solución propuesta

Mencionando características del producto o servicio, potencial y capacidad de escalar.



Deberán estar claramente definidos los

# Beneficios

Incluyendo ingresos posibles, beneficios para los clientes y rapidez para escalar.





**El proyecto deberá describir claramente a la**

# **Competencia**

**Identificando competidores en el mercado y los factores que lo harán el preferido ante ellos.**



**Se deberá describir claramente al**

# **Equipo gestor**

**Mencionando integrantes, roles, habilidades que aportarán y dedicación al proyecto.**



**Se deberá adjuntar correctamente un**

# **Video de presentación**

**De no más de 1 minuto y que detalle lo especificado en las bases.**



**¿QUIEN(ES) PUEDE(N) POSTULAR?**



**Pers. natural, mayor de 18 años, viviendo en Chile**

# **Con o sin iniciación de actividades**

**Si inició, que no sea superior a 36 meses desde la fecha de postulación**



**Pers. jurídica, con fines de lucro, constituida en Chile**

**Con iniciación no  
superior a 36 meses**

**Contados hasta la fecha de postulación**



Las ventas netas de ambos

**No deben exceder**  
**\$100.000.000**

Durante los últimos seis meses anteriores a la fecha de postulación



**¿CÓMO PUEDO POSTULAR?**





Lee y revisa en detalle las

# Bases del concurso y el foco de la convocatoria

Podrás encontrar estos archivos y más en la página web de la postulación.



Regístrate en el sitio web de Corfo y comienza a

# Llenar el formulario de postulación

Revisando en detalle cada una de tus respuestas.



Una vez hayas completado el formulario, recuerda

# Enviar tu postulación a través de la plataforma

Asegúrate de revisar tus antecedentes personales y declaraciones juradas.



Si resultas ganador, para formalizar tu proyecto debes

# Comprometerte con una entidad patrocinadora

Para que te acompañe en la ejecución de tu proyecto.



# PREGUNTAS FRECUENTES



# ¿Qué significa alto potencial de crecimiento?

Se refiere a los emprendimientos que son capaces de vender sobre un millón de dólares al año luego de tres años de funcionamiento. Además de esto, son capaces de aumentar al doble sus ingresos cada 3 o 4 años.

En el caso de proyectos financiados por CORFO, se espera que alcancen este potencial de crecimiento al tercer año después de haber recibido los fondos de apoyo.

# ¿Qué significa escalabilidad?

Se refiere a la capacidad de un negocio de crecer manteniendo sus costos creciendo de manera lineal y sus ingresos de manera exponencial, sin perder calidad del producto o servicio.


# ¿Por qué necesito a un patrocinador?

Una vez que eres ganador del subsidio, debes presentar garantías que te permitan recibir el dinero solicitado para ejecutar tu proyecto. Adicionalmente durante el transcurso del mismo, debes llevar una serie de registros para rendir el dinero que gastas que luego son revisados por CORFO. Este proceso es muy complejo para un emprendedor, por lo que al asociarte con una entidad patrocinadora recibirás el apoyo que necesitas para concentrarte en la ejecución de tu proyecto.



# ¿El patrocinio tiene algún costo?

NO, CORFO le pagará a los patrocinadores \$400.000 por la administración del proyecto.



# ¿A qué se refiere la vinculación con el medio?

Se refiere a diversas actividades que el beneficiario pueda realizar en la región donde ejecuta su proyecto y que apunten a compartir su experiencia, progresos y logros con otros emprendedores en etapas previas para ayudarlos a salir adelante. Éstas pueden ser charlas motivacionales, talleres con emprendedores en etapas previas, demostraciones de su producto o servicio en actividades masivas, etc.

# ¿Cuál es el rol del patrocinador?

El patrocinador deberá apoyar al emprendedor en la conducción y desarrollo de su proyecto para el logro de resultados, supervisión del desarrollo en aspectos críticos administrativos, apoyo en la gestión estratégica del negocio y generar y/o facilitar las condiciones para que el proyecto sea conocido por inversionistas.

# ¿Cuál es el rol del mentor?

El mentor deberá sostener reuniones regulares con su mentoreado en horarios definidos de manera de acompañar y asignar tareas para acelerar el desarrollo de un emprendimiento. Periodicamente realizará evaluaciones de desempeño del equipo emprendedor los cuales luego serán entregados a la red de mentores que integre para entregar un mejor apoyo.

Los mentores siempre resguardarán la información confidencial entregada a ellos por el mentoreado.

# ¿A qué mentores puedo recurrir?

Existen 7 redes de mentores a los cuales puedes consultar por sus servicios, los cuales verás a continuación. Para más información sobre éstos recuerda revisar el anexo de mentores disponibles en la página de la postulación.





# ¿Debo elegir un mentor ahora?

No, no es obligatorio para esta etapa. Una vez resultes ganador del concurso y durante la formalización de tu proyecto te presentaremos a los organismos para que puedas contactar a quien más se acomode a tus necesidades.

# Brochure Bases “Programa Regional de Apoyo al Emprendimiento”

Subgerencia Financiamiento Temprano



Gobierno  
de Chile